



UNIZO
ondernemers
academie

Schrijf nu in:
beperkt aantal
plaatsen

Tot **40%**
korting met
de KMO-
portefeuille



Al meer
dan 20 jaar
dé referentie

De meest complete
exportopleiding
in Vlaanderen

Masterclass Exportmanagement 2018-2019

Een initiatief van



Partners in opleiding



MOORE STEPHENS



antwerp
management school



FLANDERS
INVESTMENT &
TRADE

Masterclass Exportmanagement



EEN ONMISBARE LEIDRAAD BIJ UW EXPORTSTRATEGIE

De opleiding

Deze opleiding richt zich zowel naar ondernemers die kansen zien en willen grijpen op de exportmarkt, als naar meer ervaren exporteurs die hun kennis willen verbreden/verdiepen. Of u nu een kleine KMO runt, dan wel actief bent in een groot of middelgroot bedrijf, deze opleiding geeft u een solide basis om uw exportambities waar te maken of uw huidige exportactiviteiten te professionaliseren met getuigenissen van ondernemers en experts, en ruime gelegenheid tot het stellen van vragen.

De docenten

Het theoretische luik wordt toegelicht door academici. Voor het praktische luik selecteerden we ondernemers met veel praktische bagage in het internationale ondernemerslandschap. Zij zijn als ervaringsdeskundigen de referentie bij uitstek om u met praktische adviezen en inzichten wegwijs te maken bij het ontwikkelen van uw exportactiviteiten.

Voor wie?

- Heeft u interesse om uw producten of diensten te exporteren, maar weet u niet goed waaraan u zich kan verwachten op een internationale markt?
- Wilt u uw exportstrategie bijschaven?
- Wilt u uw kennis verbreden, verdiepen en uw netwerk gevoelig uitbreiden?
- Wilt u op de hoogte blijven van de laatste trends en reglementeringen in de exportbranche?

Dan is deze Masterclass beslist iets voor u.

ONZE TROEVEN

- U blijft op de hoogte van de nieuwste reglementering, formuleren en wetgeving.
- Uw collega-ondernemers vertellen u over de mogelijke valkuilen bij exporteren.
- U maakt gebruik van de gebundelde competentie van UNIZO en Antwerp Management School.

Duur

10 dagsessies op dinsdag van 10u30 tot 18u15

Locatie en data

BluePoint, Filip Williotstraat 9, 2600 Berchem

op dinsdag 23/10*, 6/11, 20/11, 4/12, 18/12/2018; 8/1, 22/1, 5/2, 19/2, 12/3*/2019

* eerste en laatste les vinden plaats bij Antwerp Management School, Sint-Jacobsmarkt 9-13, 2000 Antwerpen.

Inschrijven

Het aantal plaatsen is beperkt. Schrijf meteen in via onze website: www.ondernemersacademie.be/227

Prijs

PRIJS (EXCL. BTW)	Met KMO- portefeuille		Zonder KMO- portefeuille
	KO* (-40%)	MO* (-30%)	
UNIZO-lid	€ 2.130	€ 2.485	€ 3.550
Geen lid	€ 2.262	€ 2.639	€ 3.770

* KO: Kleine onderneming (<50 werknemers): -40%

MO: Middelgrote onderneming
(>50 en <250 werknemers): -30%

KMONET is geregistreerd dienstverlener van de
KMO-portefeuille: DV.O215551

Uw inschrijving staat garant voor topexperten en ervaren docenten, een aangename locatie, syllabus en lesmateriaal. Onthaal met koffie, middaglunch en namiddagbreak.

Programma in detail

Al meer dan
20 jaar dé
referentie

Algemene inleiding tot internationaal ondernemen

- **Inleiding tot de Masterclass Exportmanagement**
- **Ondernemen in een geglobaliseerde wereld**

*Docent: L. Van Hoof, Hoogleraar,
Universiteit Antwerpen - AMS*

Marktanalyse/Marktbenadering

Welke verschillende stappen moet u doorlopen om een goed zicht te krijgen op de buitenlandse markt die u wenst te betreden? Aan de hand van praktische informatie en inspirerende praktijkgetuigenissen legt u een onderbouwde basis voor uw exportstrategie.

U focust op een land of een gebied, verzamelde een schat aan informatie ... maar hoe gaat u deze markt nu betreden, met wie gaat u in zee, hoe pakt u dit concreet aan, tegen welke prijs en voorwaarden? En in welke mate moet u uw marketingmix aanpassen?

- **Informatie, ondersteuning en subsidies vanuit de overheid**

Docent: M. Van der Linden, Adviseur Internationaal Ondernemen, Flanders Investment and Trade

- **Uitbouwen van een exportnetwerk**

Docent: B. Lambrechts, Export Director, Soudal NV

- **Internationale marketing**

Docent: L. Moons, Chief Business Officer Labo Smeets Wilrijk

- **Internationale prijszetting**

*Docent: P. Wuyts, Marketing Consultant & Lecturer,
Karel de Grote Hogeschool*

- **Social media in internationale context**

Docent: L. Van de Velde, Zaakvoerder, Youniverse

- **Strategische benadering van e-commerce bij internationale handel**

Docent: L. Van de Velde, Zaakvoerder, Youniverse

- **Cultuurverschillen**

*Docent: F. Laleman, Sr. Expert in Cross-Cultural &
Intercultural Studies, Sr. Business Consultant at Dunya.be*

Juridische risico-indekking/ Transport & logistiek

Internationaal ondernemen betekent ook rekening houden met wetten en regels die van land tot land kunnen verschillen. Exporteren brengt extra risico's met zich mee die u in kaart moet brengen en waartegen u zich best goed indekt.

- **Incoterms 2010**

Docent: P. Wallays, Docent, Hogeschool Gent

- **Juridische organisatie van een exportnetwerk**

Docent: T. Mestdagh, Advocaat, Partner, K law

- **Opstellen van internationale contracten**

Docent: T. Mestdagh, Advocaat, Partner, K law

- **Transportverzekering**

*Docent: J. Haentjens, Secretaris-Generaal,
Jean Verheyen NV*

- **International Supply Chain Management**

*Docent: Dr. F. Rome, Voorzitter,
Vlaamse Havencommissie*

Programma in detail

Formaliteiten en financiële risico-indekking

Bij een exportzending bent u als exporteur meestal verantwoordelijk voor het vervullen van de formaliteiten. Wat dient u allemaal in orde te brengen? Welke documenten moeten uw zendingen begeleiden? En hoe bent u er zeker van dat u uw geld ontvangt?

- **Documenten in internationale handel**

Docent: M. Huybrechts, Managing Director, CANADA NV; Voorzitter C.E.B.

- **Douane**

Docent: J. Verbeken, Adviseur, Algemene Administratie der Douane en Accijnzen

- **BTW**

Docent: G. Schelfhaut, Accountant/Belastingconsulent, VAT director, RSM InterTax Belgium

- **Internationale betalings- en financieringstechnieken**

Docent: S. Croft, Manager Trade Finance Sales Team, KBC Bank NV

- **Introductie Internationale bankgaranties**

Docent: K. Meersschaut, Senior Adviser Bankgaranties, KBC Bank NV

- **Wisselkoersrisico**

Docent: J. Peeters, FX Option Dealer Treasury & Capital Markets, KBC Bank NV

- **Internationale betalings- en financieringstechnieken: cases**

Docent: M. Troosters, Risk Manager Trade Finance, KBC Bank NV

- **Kredietverzekering**

Docent: J.-P. Steenbeke, Deputy General Manager & Head of Sales and Account Management, Credendo Short Term Non-Europe (STN)

Aan de slag met uw exportplan

Hoe schrijft u een sterk exportplan? Met welke facetten dient u allemaal rekening te houden? Aan het einde van deze opleiding schrijft u uw exportplan op maat van uw business!

- **Opstellen van een exportplan: aanpak**

Docent: W. Pappaert, Adviseur Exportvaardigheden, Flanders Investment and Trade

- **Opstellen van een exportplan: financieel plan**

Docent: R. De Jonghe, Partner, Deloitte Fiduciaire

Praktijkcase Antarctic Foods

- **Internationaal groeien als KMO**

Docent: H. Dejonghe, CEO, Antarctic Foods



Herwig Dejonghe voelt zich in de fleur van zijn leven. Na bijna een halve eeuw in het familiebedrijf, vandaag bekend als Greenyard Foods, begint Vlaanderens meest overtuigde groenteboer aan een tweede leven, als entrepreneur bij het Franse Antarctic Foods Aquitaine. In een boeiende getuigenis verhaalt hij over het groeiproces van KMO naar multinational in de voedingsindustrie en beklemtoont het belang van internationaal ondernemen in dit succesverhaal.

Ondernemers over de Masterclass Exportmanagement



“Als ondernemer ben je elke dag heel druk bezig en toch moet je tijd maken om even stil te staan, na te denken over de grotere strategieën en over bepaalde punten extra kennis te verwerven. En daarvoor is deze opleiding perfect.”

Albert De Brabandere,

Manager & Bestuurder Brouwerij De Brabandere



“Dit jaar verhuis ik naar Azië om prospectie te doen voor Milcobel. Mede dankzij de Masterclass Exportmanagement ben ik goed voorbereid om al op jonge leeftijd internationaal ambassadeur te zijn van een groot bedrijf. Zo verwierf

ik diepgaande kennis over administratieve regelgeving en kreeg ons exportplan vorm. De Masterclass Exportmanagement is een must voor iedereen die een complete opleiding internationaal ondernemen zoekt.”

Céline De Neve,

Sales Manager Milcobel



“Je leert tijdens de opleiding, onder meer, hoe je naar de consument in het nieuw te veroveren land moet kijken. Mijn eindwerk was een exportplan voor Japan, waarmee ik meteen in de praktijk aan de slag kon. Ik koester de syllabi bij de opleiding als naslagwerken waar ik nog geregeld kan naar teruggrijpen.”

Karel De Wolf,

Exportverantwoordelijke Ganda Ham



“Mijn echtgenote vertelt aan vrienden ‘wat is het leuk om Erwin na elke les zo enthousiast thuis te zien komen’. Elke sessie was dan ook zo praktisch dat ik er onmiddellijk toepassingen in zag voor mijn bedrijf. Het doordacht programma, opgesteld door UNIZO Internationaal, FIT en Antwerp Management School, geeft een duidelijk overzicht van die zaken die je als exporteur minimaal moet kennen. Je leert ook waar je terecht kan voor meer info en concrete hulp. Deze opleiding heeft mij ook alert gemaakt voor de vele valkuilen bij exporteren. Volgens mij een aanrader voor iedereen die zijn grenzen wil verleggen.”

Erwin Janssens,

Managing Director Innovethics BU-WT NV (Internationaal toegepaste technologieën - Complementary Innovethic Technologies - voor waterbehandeling)



“De totaliteit van de opleiding verraste me: je leert het internationale ondernemen van A tot Z dankzij een optimale combinatie van theorie en concrete cases, van logistiek tot het vermijden van valkuilen. De contacten die ik legde met andere

deelnemers en docenten zijn bijzonder waardevol voor onze verdere internationalisering. De Masterclass Exportmanagement is een absolute aanrader!”

Marie Thevelin,

International Business Developer Moments Furniture

U WORDT BESLIST EEN SUCCESVOLLE EXPORTEUR!

Volg de opleiding
Masterclass Exportmanagement.
Al meer dan 20 jaar dé referentie.

CERTIFICAAT EXPORTMANAGEMENT

Deelnemers aan de cursus kunnen ook deelnemen aan het examen en zo het certificaat "Masterclass Exportmanagement" bekomen. Het examen bestaat uit een schriftelijk gedeelte en een beknopte en praktisch toepasbare paper. De proclamatie vindt plaats op een exclusieve locatie.

Mis deze kans niet, u kan bijvoorbeeld een concreet project als onderwerp van uw paper kiezen, voorleggen aan een panel van experts en op die manier waardevol advies bekomen.

INFO EN INSCHRIJVEN?

www.ondernemersacademie.be/227

VRAGEN?

Stuur uw vraag en contactgegevens naar
info@ondernemersacademie.be en wij nemen
meteen met u contact op.

Contact

Willebroekkaai 37, 1000 Brussel
t. +32 (0)2 212 26 13
e. info@ondernemersacademie.be
WWW.ONDERNEMERSACADEMIE.BE

Een initiatief van



Partners in opleiding



MOORE STEPHENS



FLANDERS
INVESTMENT &
TRADE