



## DUUR

1 dag sessies van 10 tot 19u  
Welkom vanaf 9.30u.

## LOCATIE EN DATUM

Rode Bol, Gent  
Dinsdag 2017: 17/10

PRIJS (EXCL. BTW)	Met KMO- portefeuille		Zonder KMO- portefeuille
	KO* (-40%)	MO* (-30%)	
UNIZO-lid	€ 330	€ 385	€ 550
Geen lid	€ 390	€ 455	€ 650

Voor meer info zie p.33.

Uw inschrijving staat garant voor topexperten, een aangename locatie en syllabus. Welkom met koffie, broodjeslunch en afsluitend netwerkmoment. Gratis parking.

## INSCHRIJVEN

Het aantal plaatsen is beperkt.  
Schrijf meteen in:  
[www.ondernemersacademie.be/182](http://www.ondernemersacademie.be/182)

\* KO: Kleine onderneming (<50 werknemers): -40%  
MO: Middelgrote onderneming  
(>50 en <250 werknemers): -30%

# Inspiration Seminar Sales Bootcamp

94%  
AANGERADEN

## LEER ALLES OM WINSTGEVENDER VERKOPEN IN 1 DAG

Zaakvoerder, CEO, consultant, accountmanager, leverancier, partner ... niemand is verkoper, maar iedereen verkoopt. De één heeft klanten binnen de eigen organisatie, de ander erbuiten. Of u nu in producten of diensten doet, in de profit of non-profit werkt – **elke businessrelatie is een commerciële relatie**. Dus u kunt zich maar beter thuis voelen in de verkoop!

Het eerste wat u tijdens dit inspirerende seminar leert, is uzelf verkopen aan uzelf. Zelfvertrouwen opbouwen, de energie en de drive in uzelf ontdekken waarvan u misschien niet eens wist dat u ze had. Vervolgens ontdekt u de fijne knepen van het vak om direct rendabeler te verkopen. Verkocht?

## Voor wie?

Deze training is ideaal voor ondernemers, startups, verkoopleiders, junior- en senior-verkopers. Deze bootcamp is dus nuttig voor iedereen die moet presteren in de verkoop.

## De docent



**Yves Roelens oefent ondernemers**, salesmanagers en verkopers in de verkoopkunst. Zijn verkoopseminaries worden drukbezocht. Meer dan 3.000 zakenmensen namen het

voorbij jaar deel aan zijn sales events.

**TIP:** Smaakt deze Bootcamp naar meer? Ga dan voor de totale onderdompeling in de essentiële principes van uw verkoopssucces, en boek de Masterclass Salescyclus. (Zie p.8).

## Uw tijd waard! Na het Sales Bootcamp kunt u:

- (Nog) professioneler, aantekelijker en overtuigender verkopen.
- Uw klantendatabase aanzienlijk vergroten.
- Met gemoedsrust uw winstgroei verzekeren.

## Programma in detail

- **Energy mastery:** vitaliteitsprincipes die u de energie geven om uw grenzen te verleggen.
- **Mind power:** systematisch uw zelfvertrouwen, drive en invloed vergroten.
- **Praktische marketing en prospectie:** voortdurend nieuwe verkoopkansen vinden en verzilveren.
- **Vitale verkoopvervaardigheden:** De klik vinden met elke klant, overtuigen met slimme vragen, meerwaarde creëren, prijsdruk neutraliseren, koopweerstand opheffen en klanten over de streep trekken = orders afsluiten!
- **Q&A:** uw persoonlijke verkoopvraagstukken beantwoord en veel extra eyeopeners die uw verkoopaanpak voorgoed veranderen!