

Inspiration Seminar Sales Bootcamp

94%
AANGERADEN

LEER ALLES OM WINSTGEVENDER TE VERKOPEN IN 1 DAG

Zaakvoerder, CEO, consultant, accountmanager, leverancier, partner ... niemand is verkoper, maar iedereen verkoopt. De één heeft klanten binnen de eigen organisatie, de ander erbuiten. Of u nu in producten of diensten doet, in de profit of non-profit werkt – **elke businessrelatie is een commerciële relatie**. Dus u kunt zich maar beter thuis voelen in de verkoop!

Het eerste wat u tijdens dit inspirerende seminar leert, is uzelf verkopen aan uzelf. Zelfvertrouwen opbouwen, de energie en de drive in uzelf ontdekken waarvan u misschien niet eens wist dat u ze had. Vervolgens ontdekt u de fijne knepen van het vak om direct rendabeler te verkopen. Verkocht?

Voor wie?

Deze training is ideaal voor ondernemers, startups, verkoopleiders, junior- en senior-verkopers. Deze bootcamp is dus nuttig voor iedereen die moet presteren in de verkoop.

De docent



Yves Roelens oefent ondernemers, salesmanagers en verkopers in de verkoopkunst. Zijn verkoopseminaries worden drukbezocht. Meer dan 3.000 zakenmensen namen het voorbij jaar deel aan zijn sales events.

TIP: Smaakt deze Bootcamp naar meer? Ga dan voor de totale onderdompeling in de essentiële principes van uw verkoopsucces, en boek de Masterclass Salescyclus. (Zie p.6).

Uw tijd waard! Na het Sales Bootcamp kunt u:

- (Nog) professioneler, aantekelijker en overtuigender verkopen.
- Uw klantendatabase aanzienlijk vergroten.
- Met gemoedsrust uw winstgroei verzekeren.

Programma in detail

- **Energy mastery:** vitaliteitsprincipes die u de energie geven om uw grenzen te verleggen.
- **Mind power:** systematisch uw zelfvertrouwen, drive en invloed vergroten.
- **Praktische marketing en prospectie:** voortdurend nieuwe verkoopkansen vinden en verzilveren.
- **Vitale verkoopvervaardigheden:** De klik vinden met elke klant, overtuigen met slimme vragen, meerwaarde creëren, prijsdruk neutraliseren, koopweerstand opheffen en klanten over de streep trekken = orders afsluiten!
- **Q&A:** uw persoonlijke verkoopvraagstukken beantwoord en veel extra eyeopeners die uw verkoopaanpak voorgoed veranderen!

DUUR

1 dagsessies van 10 tot 19u
Welkom vanaf 9.30u.

LOCATIE EN DATUM

BluePoint, Berchem:
Dinsdag 2018: 24/04
Rode Bol, Gent:
Donderdag 2018: 11/10

PRIJS (EXCL. BTW)	Met KMO- portefeuille		Zonder KMO- portefeuille
	KO* (-40%)	MO* (-30%)	
UNIZO-lid	€ 330	€ 385	€ 550
Geen lid	€ 390	€ 455	€ 650

Voor meer info zie p.33.

Uw inschrijving staat garant voor een topexpert, een aangename locatie en syllabus. Welkom met koffie, broodjeslunch en afsluitend netwerkmoment. Gratis parking.

INSCHRIJVEN

Het aantal plaatsen is beperkt. Schrijf meteen in:

Berchem:
www.ondernemersacademie.be/219
Gent:
www.ondernemersacademie.be/224

* KO: Kleine onderneming (<50 werknemers): -40%
MO: Middelgrote onderneming (>50 en <250 werknemers): -30%